

Отражая перспективы отрасли

Ольга Семенова

В конце октября в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» на Красной Пресне прошло самое значимое событие года в области деревообработки – 15-я международная выставка «Лесдревмаш-2014. Машины, оборудование и инструменты для деревообрабатывающей, мебельной, лесной и целлюлозно-бумажной промышленности»



Это крупнейшее в России, Восточной Европе и странах СНГ отраслевое мероприятие входит в пятерку мировых выставок по деревообработке. Выставка «Лесдревмаш» продемонстрировала последние мировые достижения и тенденции лесного комплекса России в области всех стадий деревообработки. Организатором выставки выступило ЗАО «Экспоцентр», соорганизатором – Союз лесопромышленников и лесозэкспортеров России. На выставке 26 стран-участниц, среди которых были такие лидеры деревообрабатывающей промышленности, как Германия, Италия, Китай, Испания, Бельгия, Беларусь, Бразилия, Польша, Финляндия, Франция, США и Россия, на площади в 40 000 м² представили более 500 образцов продукции.

По сегментам

Специалисты и посетители выставки ознакомились с инструментами и оборудованием для лесозаготовки и производства различных видов лесопроductии, системами транспортировки круглого лесосырья, с обрабатывающими центрами и механизмами для обработки и переработки

древесины и древесных материалов. Также было представлено оборудование для отделки жидкими и твердыми отделочными материалами, для подготовки к отделке поверхностей из массивной древесины и древесных материалов.

Для мебельного производства было представлено оборудование, оснастка и средства для промышленного производства мебели, материалы и комплектующие и системы автоматизации производства.

Среди специальных видов продукции демонстрировались станки, оборудование и инструменты для деревянного домостроения, изготовления столярно-строительных изделий, напольных покрытий и паркета.

Большое внимание было уделено актуальным на сегодняшний день темам биоэнергетики, энергосбережения и экологии – несколько стендов представляли оборудование для утилизации древесных отходов и производства топливных брикетов, средства для производства энергии из древесного топлива и энергосбережения, средства защиты окружающей среды, обеспечения безопасности труда и предотвращения пожаров.

Кроме того, компании, занимающиеся автоматизацией технологических процессов на деревообрабатывающих предприятиях, представили свои разработки в области сбора и обработки данных и показали новейшее программное обеспечение для систем управления и диагностики станков.

В лицах

Среди российских компаний-участниц самую большую выставочную площадь заняла Ассоциация «КАМИ», объединяющая ведущих поставщиков промышленного оборудования, промышленных предприятия России, производителей оборудования, отраслевые вузы и НИИ. Ассоциация «КАМИ» представила на трех стендах в зале и на открытой уличной площадке 52 станка для деревообработки и производства мебели, из которых более половины экспонатов – это новинки, появления которых давно ждали российские лесопромышленники. На стенде Ассоциации «КАМИ» среди оборудования для первичной деревообработки гости и специалисты могли посмотреть в работе высокопроизводительный брусобалочный станок с гусеничной подачей Krafter, сконструированный для пиления низкосортного сырья в больших объемах.

В области мебельного производства Ассоциация «КАМИ» представила модернизированную линейку австрийских кромкооблицовочных станков Osterman и линейку станков Filato. Отдельный интерес у специалистов вызвал автоматический станок для криволинейной облицовки кромок Filato Contur, отличающийся высоким уровнем качества приклеивания кромки и фрезерования свесов, и фрезерные станки с ЧПУ, область использования которых уже давно вышла за рамки мебельного производства.

На стенде Группы компаний «СТАНКО» демонстрировалось оборудование Holzstar, предназначенное для использования продвинутыми любителями и профессионалами в самых разных об-



ластях: изготовление мебели, макетов и моделей, строительные и ремонтные работы. В частности, были представлены:

- форматно-раскrojный станок FKS 315–1500 E с подвижной кареткой, рассчитанный на большие нагрузки;
- комбинированный станок UMK 6, являющийся универсальным решением для распиливания, фрезерования, фугования, рейсмусования и сверления. Этот станок подходит как для стационарного использования, так и для использования при ремонтных работах;
- лобзикový станок DKS502 Varío, предназначенный для выпиливания криволинейных контуров сложной формы, а также резов на внутренних поверхностях заготовки без нарушения внешнего контура.

В павильоне немецкой компании ALTENDORF, которая уже много лет занимается производством станков для обработки дерева и других материалов, можно было познакомиться с широкой линейкой форматно-раскrojных станков, предназначенных для распиловки, расторцовки и точной резки не только древесины, но и пластмасс, цветных металлов или полиэтилена.

Германия давно занимает первое место среди стран – экспортеров деревообрабатывающего оборудования, и благодаря этому в первый день работы выставки «Лесдревмаш» на стенде компании Siempelkamp состоялось подпи-

сание договора о поставке новой линии OSB между лидером по производству оборудования для древесных плит немецкой компанией Siempelkamp и ОАО «ЮГРА-Плит». В подписании договора участвовали генеральный директор ОАО «ЮГРА-Плит» Максим Никулин, директор по сбыту компании Siempelkamp Ганс-Йоахим Галински, а также первый заместитель губернатора Ханты-Мансийского автономного округа Александр Ким. Интерес со стороны государства к этому проекту не случаен, поскольку теперь благодаря подписанию данного договора в России появится третья линия OSB, что открывает дополнительные возможности для бизнеса, занятого в секторе производства древесных плит. Напомним, сейчас в России работают две линии OSB – это ДОК «Калевала» и компания «Кроношпан».

Под брендом made in Italy

Итальянская ассоциация производителей оборудования и станков для деревообработки и мебельной промышленности «АЧИМАЛЛ» заняла под свою экспозицию целый зал. Нельзя было не обратить внимание на дизайнерское оформление стенда компании SCM Group, которая представила Frequency Wall («Звуковая волна») – инсталляцию из OSB-деталей разных размеров, имитирующую звуковые вибрации, возникающие в процессе обработки дерева на станке. Дизайн является неотъ-




емлемой частью работы SCM Group, и «Звуковая волна» стала зримым доказательством главной роли SCM Group, как связующего звена между идеями и их воплощениями.

Кроме дизайнерских решений, на стенде компании SCM Group демонстрировались два станка: универсальный односторонний кромкообли-

В секторе итальянской деревообрабатывающей промышленности задействованы 270 предприятий и 9000 работодателей. В число участников ассоциации «АЧИМАЛЛ» входят 180 профильных предприятий – производителей для деревообработки. Данный сектор экономики является экспортно ориентированным, и 80% всей продукции идет за рубеж. Несмотря на рост конкуренции, итальянский рынок остается конкурентоспособным – доля итальянского рынка в мировом масштабе составляет 18%.

В 2013 году общий объем производства составил 1,537 млн евро. Объем экспорта составил 1,187 млн евро, при этом на долю импорта пришлось всего 143 млн евро, что очень важно. При этом торговое сальдо превысило 1 млрд евро. Среди итальянских экспортеров в 2013 году первое место занимала Германия, которая является основным внешнеэкономическим партнером Италии, с объемом экспорта в размере 91 млн евро. Второе и третье место разделили Франция и Россия (71 и 70 млн евро соответственно). Далее идут Польша – 63 млн евро, Бельгия – 47 млн евро, служащая важным транзитным пунктом, куда поставляется, а затем отгружается в разные страны итальянское оборудование. И на последнем месте Турция с 46 млн евро, которая в настоящий момент переживает значительный экономический рост, в частности в секторе строительства, что означает повышение производства изделий деревообрабатывающей промышленности.

Географически итальянский экспорт распределен следующим образом: 62% всей продукции поступает в Европу, включая Россию и страны бывшего СНГ; 17% – Северная и Южная Америка; 15% – Азия, включая Индию и Китай; 5% – Африка; 1% – Океания. В мировой конкуренции среди основных стран-производителей первое место занимает Германия с объемом экспорта больше 1,5 млрд евро. Италия благодаря высококачественному и технологически насыщенному оборудованию занимает второе место, и размер экспорта составляет чуть больше 1 млрд евро. Китай занимает третью позицию. В 2013 году объем итальянского экспорта в Россию составил 70 млн евро. За шесть месяцев 2014 года – 22 млн евро, и есть надежда, что к концу года эта цифра достигнет 50 млн евро. По сравнению с прошлым годом разница составит 20%. Заканчивая свое выступление, Дарио Корбетта сказал: «Мы надеемся, что нам удастся преодолеть все трудности и достигнуть больших успехов в работе, а отношения между Россией и Италией всегда будут прекрасными».

Подводя итоги выставки, можно сказать, что «Лесдревмаш» как международная выставочная площадка каждый раз демонстрирует тенденции успешного развития как российской, так и зарубежной деревообрабатывающей промышленности. К участию в этой выставке компании готовятся по два года и показывают новинки, созданные специально для этой выставки, что является ярким доказательством высокой репутации и востребованности выставки среди профессионалов деревообрабатывающей и мебельной отрасли. 

” В число участников ассоциации «АЧИМАЛЛ» входят 180 профильных предприятий

цовочный станок Solution MDR, отличающийся увеличением производительности за счет уменьшения дистанции между деталями, и не имеющий аналогов 5-осевой обрабатывающий центр ACCORD 30 FX с ЧПУ ACCORD 30 FX от SCM с монолитной порталной балкой и интеллектуальным рабочим столом PILOT. Обрабатывающий центр ACCORD 30 FX – это идеальное решение для производителей мебели и столярных изделий любой сложности и размеров с возможностью изготовления гнутых фасадов с прогибом до 250 мм.

В рамках участия в выставке ассоциация «АЧИМАЛЛ» провела пресс-конференцию, на которой журналисты и приглашенные гости были ознакомлены с состоянием деревообрабатывающей промышленности Италии. Директор «ИЧЕ Москва» (Институт внешней торговли Италии) г-н Маурицио Форте открыл пресс-конференцию словами: «Российский рынок очень важен для деревообрабатывающей отрасли Италии, и мы считаем эту выставку одним из важнейших событий этого года. Мы придаем большое значение участию в выставке, что подчеркивается не только нашим большим и прекрасным стендом, где представлены итальянские компании-производители, но и присутствием на сегодняшней пресс-конференции Первого советника по торговым делам Посольства Италии в Москве г-на Никколо Фонтана».

Г-н Фонтана от имени итальянского посла в Москве передал теплые слова приветствия участникам пресс-конференции и сообщил, что недавно в Милане состоялась встреча между Президентом России и Президентом Итальянской Республики. На встрече речь шла не только о политических вопросах: обсуждались также экономические и торговые связи между двумя странами. В частности, обсуждался тот интерес, который испытывают итальянские предприятия – производители деревообрабатывающего оборудования к работе на российском рынке.

Продолжил пресс-конференцию директор ассоциации «АЧИМАЛЛ» г-н Дарио Корбетта, который сделал презентацию, где привел краткие статистические данные, характеризующие итальянскую отрасль производства станков, механизмов и оборудования для деревообработки.

«Картинки» с выставки

Журнал «Дерево.RU» провел мини-опрос среди компаний, принявших участие в крупнейшей международной выставке «Лесдревмаш-2014», которая прошла в Экспоцентре на Красной Пресне с 20 по 23 октября



Участникам выставки было предложено ответить на следующие вопросы:

1. Являетесь ли вы постоянным участником выставки «Лесдревмаш» и насколько эффективно оцениваете свое участие в ней?

2. Изменилась ли ваша экспозиция в этом году и что нового будет представлено вашей компанией на следующей выставке «Лесдревмаш»?

3. Можете ли вы дать оценку влияния введенных санкций против России со стороны мирового сообщества на деятельность вашей компании?

4. Чего вы ожидаете от нынешней выставки с учетом изменений в экономической и политической ситуации?



Иванна Драгова,
директор департамента
Представительства
АО «Биесэз С.п.А.»

1. Наша компания является постоянным участником выставки. Данное событие привлекает огромное количество участников сектора деревообработки, позволяя продвигать и демонстрировать клиентам новейшие технологии в действии.

2. Стенд компании был выдержан в традиционном для Biesse стиле. На площади 506 м² посетители стенда могли почувствовать весь уровень итальянского гостеприимства, получить исчерпывающие консультации по любым вопросам, а также увидеть такие технологии, как:

- Rover B G: обрабатывающий центр, который сочетает в себе преимущества рабочего стола ATS с точностью и надежностью, обеспеченными портальной структурой Gantry;
- Skirper 100: обрабатывающий центр, предназначенный для гибкого сверления, оснащен системой передвижения панели. Панели легко и быстро передвигаются на столе с воздушной подушкой, а рабочие группы фиксированы;
- Stream B 1: односторонний автоматический промышленный кромкооблицовочный станок для реализации обработки на всех основных типах кромки с высокой гибкостью использования;
- Air Force System: устройство для нанесения кромки на панель без клеевого шва;
- bSolid: 3D-программный продукт CAD/CAM для проектирования и выполнения обработок благодаря модулям, созданным специально для различных типов задач.

3. В настоящий момент введение санкций против России не затронуло в полной мере сферу деревообработки, однако, если противостояние будет нарастать, легко предположить, что это может вызвать стагнацию экономики, в частности и рынка деревообработки.

4. Выставка для нашей компании в целом прошла успешно. Нас посетили наши долгосрочные партнеры, а также многие новые для нас компании. Был заключен ряд контрактов на поставку оборудования.



Алексей Васичев,
руководитель филиала фирмы
«ГреКон» в РФ и странах СНГ

1. Фирма «ГреКон» является постоянным участником выставки «Лесдревмаш» – начиная с самой первой, состоявшейся в 1973 году. Для нас выставка является хорошей площадкой для обсуждения технических новинок, встреч со старыми клиентами, знакомства с новыми. Очень часто окончательное решение клиенты принимают именно после общения на выставке. Во многом это связано с возможностью пообщаться в течение короткого времени с разными производителями и быстро получить высококвалифицированную консультацию. Мы всегда довольны результатами выставок, и «Лесдревмаш-2014» – не исключение.

2. Традиционно на выставке мы представляем полный спектр наших контрольно-измерительных приборов для плитной промышленности и установки искрогашения для всей деревообрабатывающей промышленности. Кроме информационных баннеров на нашем стенде была представлена действующая модель установки искрогашения, включая новый пульт управления с сенсорным экраном и искросигнальные датчики разных типов. Среди прочих новинок – установка SPF 5000 Fiberview для контроля размеров волокон при производстве плит МДФ.

3. Введение санкций против России, конечно, внесло свои коррективы как в планы этого года, так и в планы года 2015-го. Особенно сильно это отразилось на поставках запасных частей, поскольку многие части можно идентифицировать как товары двойного назначения. Но в целом мы продолжаем работать на российском рынке в том же темпе, как и раньше, и не собираемся его снижать.

4. От выставки «Лесдревмаш-2014» в первую очередь мы ожидали новых контактов и новых проектов. Наши ожидания вполне оправдались, состоялось много полезных встреч и переговоров, которые, мы надеемся, завершатся реализованными проектами в самом ближайшем будущем.



Михаил Смолин,
директор по продажам
корпорации «Интервесп»

1. Корпорация «Интервесп» является постоянным участником крупнейшей международной выставки деревообрабатывающей отрасли «Лесдревмаш». В 2014 году «Интервесп» представил в работе порядка 40 станков, которые заняли общую площадь в 500 м². Почетной наградой

для нас стал диплом от организаторов выставки «За вклад в развитие международной выставки «Лесдревмаш»».

Выставка прошла для нас успешно. Мы всегда стараемся удивить наших партнеров ярким запоминающимся стендом – как с точки зрения оформления, так и с точки зрения актуальности состава оборудования. И в этом году можно уверенно сказать: нам это удалось. Несмотря на нестабильную ситуацию в стране, на выставке для нас все сложилось по самому оптимистичному сценарию: мы получили много новых контрактов, продали представленное оборудование, плюс получили множество заказов на будущее.

2. Основное правило, которого мы придерживаемся при составлении списка оборудования на выставке, – это быть полезным посетителю: мы всегда выставляем самые актуальные предложения текущего года, предлагаем знакомство с передовыми технологиями мира. В этом году значительная часть экспозиции была отдана мебели для направления – были представлены станки от итальянского концерна SCM Group, Artisan (Китай), Italmac (Италия), интересные новинки Altesa (Италия). Также мы показали сушильные камеры Incorplan (Италия), пресса Orma (Италия), 4-сторонние станки V-Hold (Китай), чашкорезный станок Stromab (Италия), заточное оборудование MVM (Италия), токарно-фрезерное оборудование Centauro (Италия). На уличном стенде экспонировалась широкополосная пилорама Mebor (Словения). Работа станков была обеспечена вспомогательным оборудованием: итальянской аспирацией Imas, компрессорами Cessato (Италия), GIS (Италия).

Отметим, что возрос интерес к импрегнации (вакуумная пропитка доски) и ДПК (жидкое дерево). Также впервые в этом году мы предложили посетителям обсудить вопросы по металлообработке на их производстве. Решение оказалось своевременным, так что мы его обязательно по-

вторим. В будущем мы также будем руководствоваться интересами наших заказчиков и обязательно покажем что-нибудь интересное.

3. Напрямую санкции не коснулись нашей отрасли, но, безусловно, все мы чувствуем их влияние как в быту, так и в бизнесе. В первую очередь весомо изменились цены на импортное оборудование. Эти скачки мы нивелируем большим складским запасом, который позволяет нам быть не столь зависимыми от курса валют. Также для наших клиентов мы подготовили специальные финансовые предложения по кредиту/лизингу/рассрочке. Еще наблюдается некоторая перераспределение спроса с европейского оборудования на азиатское аналогичного качества.

4. Перед выставкой мы составили различные сценарии – от пессимистичного до оптимистичного. Результаты нас действительно порадовали. Приятно осознавать, что наши клиенты правильно реагируют на текущую обстановку, не стоят на месте, вкладываются в развитие своей инфраструктуры. Это говорит о том, что российские деревообрабатывающие предприятия нацелены на долгосрочные перспективы.



Сергей Артюхин,
руководитель проекта
«КОВРОВСКИЕ КОТЛЫ»

1. В седьмой раз подряд участвовали в выставке «Лесдревмаш» и по-прежнему считаем этот форум самым значимым событием в мире деревообработки. Даже несмотря на уже реально состоявшийся весомый отток поисковых запросов с выставочных мероприятий в сеть интернет. Да, площадки сжались, как шагреновая кожа, количество посетителей уменьшилось, да и их качественный



состав в условиях реалий последних месяцев изменился. Но общение на единой выставочной площадке сразу со многими производителями реальному заказчику трудно чем-либо заменить.

2. В силу габаритов производимого оборудования участвуем год от года лишь выставочным стендом. В этот раз дополнительно предложили вниманию посетителей красочный анимационный ролик на плазме и действующий (с дымом из трубы) макет котельной, который посетители с большим удовольствием фотографировали.

3. Честно говоря, строительный рынок явно сжался. А наше оборудование предназначено для вновь возводимых производств, и сложности с инвестированием и кредитованием зачастую являются непреодолимым препятствием для наших заказчиков. Да и зачем расширять производство, если стройка уменьшается в своих запросах? Западные санкции, к великому сожалению, работают. Ну что ж, тем больший рост ожидает нас в дальнейшем!

4. За полтора десятка лет мы создали, наверное, самую широкую в отрасли линейку котлов, работающих на биомассе, и надеемся, что своих заказчиков все же не упустим. Готовы будем делать для них самые интересные предпочтения.



Иван Петров,
менеджер по маркетингу
ООО «Понссе»

1. Компания Ponsse традиционно принимает участие в выставке «Лесдревмаш» и считает ее одной из центральных в России по лесной отрасли. Однако с каждым годом чувствуется все больший уклон в сторону деревообработки и отстранение от лесозаготовки. В этом году выставке было уделено особое внимание, ее посетил управляющий состав: Ярмо Видгрэн (директор по продажам и маркетингу концерна Ponsse), Юха Хаверинен (директор завода Ponsse), Яакко Лаурила (директор ООО «Понссе»). Клиенты и посетители стенда могли получить ответы из уст первых лиц компании. В целом для компании Ponsse выставка прошла плодотворно и эффективно.

2. Компания Ponsse представила на выставке принципиально новый модельный ряд 2015 года, все посетители выставки могли воочию увидеть флагман линейки харвестеров – новый PONSSE Bear 8w.

3. На данном этапе компания Ponsse не ощутила на себе негативных последствий после введения санкций. Более того, мы уверенно и с оптимизмом смотрим вперед, ведь компания Ponsse является крупнейшим налогоплательщиком в Финляндии, а для Ponsse Россия является крупнейшим рынком сбыта.

4. Несмотря на напряженную экономическую обстановку в мире и в России в частности, результаты выставки превзошли наши ожидания. Мы еще раз убедились в высокой востребованности сортимент-

ной лесозаготовительной техники, посетители нашего стенда активно интересовались как новыми машинами, так и машинами, бывшими в эксплуатации.



Герман Рошковский,
генеральный директор
ООО «Совмил Концепт»

1. Наша группа компаний является постоянным участником выставок «Лесдревмаш» в Москве начиная с 1993 года. На наш взгляд, «Лесдревмаш» является наиболее интересной и эффективной из всех выставок, проводимых в России в сфере машин и оборудования для лесо- и деревопереработки. Ни одна из российских выставок, проводимых в Новосибирске, Красноярске и др., не могут даже идти в сравнение с выставкой «Лесдревмаш» в Москве по количеству посетителей и конкретных деловых контактов.

2. В этом году мы экспонировали оборудование производства нашей группы компаний сразу на двух стендах – на коллективном стенде шведских компаний в «Национальном павильоне Швеции» и на собственном стенде в павильоне № 8.

3. Введение санкций против России никоим образом пока не сказывается как на работе нашей фирмы, так и на наших шведских партнерах. Мы полны оптимизма и рассчитываем на плодотворную работу на российском рынке по внедрению новых технологий в области лесопиления.

4. На данной выставке мы получили большое количество деловых контактов и рассчитываем на серьезное продвижение нашего оборудования на российском рынке в ближайшее время.



Сергей Попов,
генеральный директор
группы компаний «Станко»

1. Мы участвуем в выставке впервые. Основное направление деятельности нашей компании – это металлообработка. Но в этом году мы начали активно развивать направление деревообработки, поэтому было принято решение сделать стенд на «Лесдревмаше». На данный момент у нас хорошая посещаемость стенда, мы рассчитываем на продажи, поскольку гости не просто смотрят, а активно интересуются нашим оборудованием и имеют планы его купить.

2. На следующую выставку мы планируем увеличить стенд и привезти несколько новинок.

3. Санкции существенно затронули нашу компанию в части металлообработки, поскольку металлообработка как таковая относится к сфере производства оружия в том числе. А на развитии деревообрабатывающего оборудования санкции никак не отразились.

4. От нынешней выставки в первую очередь мы ожидаем появления новых партнеров, которые будут не только знать о нашем деревообрабатывающем оборудовании, но и начнут оснащать им свои производства.



Евгений Фетищев,
станкостроительный
завод «Термит»

1. Мы участвуем в этой выставке уже много раз. Для нас это хорошая, большая выставка, участие в которой всегда дает отличные результаты.

2. Экспозицию мы меняем на каждой выставке, к следующей выставке на нашем стенде обязательно планируются новинки.

3. Ограничительные меры на нашем производстве никак не отразились, завод как работал, так и работает, что нас радует.

4. В этой выставке мы для себя видим хорошие перспективы и рассчитываем на эффективные результаты.



Наталья Сологуб,
генеральный директор компании
«Экстру Тех»

1. В нынешней выставке мы участвуем уже в четвертый раз. Эффективность участия я оцениваю в 15–20%, поскольку она не является для нашей компании профильной, но мы все равно берем стенд, чтобы лишний раз напомнить о себе и своем оборудовании.

2. Наша экспозиция является постоянной уже несколько лет, и в дальнейшем мы не планируем каких-либо изменений.

3. На данный момент санкции никак не отразились на нашем производстве, и я надеюсь, что так будет и дальше.

4. Конечно же, хочется привлечь внимание к своему оборудованию!



Тоне Рошкар,
менеджер, руководитель
проектов компании Ledinek

1. Для нас это уже седьмая выставка. Нам очень важно участие в «Лесдревмаш», поскольку это одна из крупнейших мировых выставок, на которую приезжают деревообработчики из многих стран. И у нас есть прекрасная возможность показать им наше оборудование, наши технологии и решения.

2. На прошлой выставке у нас был большой стенд и мы имели возможность показать станки. В этом году мы взяли стенд поменьше, так как все оборудование, которое мы хотели бы показать, мы уже отгрузили нашим заказчикам, а новое пока находится в работе. И конечно же, если к будущей выставке у нас будут новинки – мы их обязательно покажем.

3. Санкции отразились на нашем бизнесе в плане трудностей с инвестициями, сложнее стало работать с банками, поскольку очень медленно идут перечисления денежных средств.

4. Сейчас сложно говорить о каких-то конкретных ожиданиях. Но если говорить в целом, то для тех, кто продает относительно недорогое

” Напрямую санкции не коснулись нашей отрасли, но все мы чувствуем их влияние в бизнесе

оборудование, наверное, результаты от участия в выставке будут положительными. А вот тем, кто предлагает дорогостоящие комплексные решения по оснащению деревообрабатывающих заводов, будет сложнее найти покупателей и труднее продавать.



Мария Королева,
исполнительный директор
по работе с РФ и странами
Восточной Европы Polytechnik
Luft- und Feuerungstechnik GmbH

1. В 2014 году компания Polytechnik уже в седьмой раз приняла участие в выставке «Лесдревмаш». С нашей точки зрения, данная выставка является знаковым событием в жизни лесопромышленного комплекса Российской Федерации, а также великопешной площадкой для встреч старых партнеров и установления новых контактов в деловом мире.

2. Традиционно мы не привозим на выставку производимое нами оборудование, так как установки, с одной стороны, очень габаритные, а с другой, мы не имеем возможности показать их в действии; однако специалисты компании всегда охотно рассказывают о наших новинках. К слову сказать, ежегодно Polytechnik инвестирует солидные средства в исследования, и одним из последних результатов этих исследований явилась уникальная разработка – уже запатентованная система управления и регулирования установок на биомассе. Целью данного проекта являлась оптимизация регулирования процесса горения различных видов твердого топлива (биомассы) с параллельным увеличением КПД установок. Использование данной системы управления позволяет на 4–5% повысить КПД

оборудования, сэкономить топливо и уменьшить эмиссионные выбросы.

3. Как известно, введение санкций против России негативно повлияло на само мировое сообщество и в первую очередь на предпринимательские круги стран, поддержавших санкции. Разумеется, мы не станем отрицать очевидного и говорить, что санкции никак не затронули нашу работу на российском рынке. Однако на данный момент можно говорить лишь о некоторых затруднениях с финансированием проектов, но не об отсутствии интереса или потребности в выпускаемой нами продукции. Независимо от того, Австрия, в отличие от некоторых других стран ЕС, более лояльно относится к финансовым схемам при закупках оборудования местных производителей российским потребителем, что дает австрийским компаниям даже некоторые преференции в глазах российского заказчика.

4. Для нашей компании выставка прошла успешно. Мы не только получили возможность поприветствовать наших давних партнеров и коллег, но и были приятно удивлены количеством новых, интересных контактов; несмотря на ситуацию на мировой политической и экономической арене, интерес к выпускаемой нами продукции все так же высок, а значит, бизнес в России будет только развиваться.



Александр Фролов,
старший менеджер российского
представительства
фирмы Vollmer Werke GmbH

1. Компания Vollmer является постоянным участником всех основных отраслевых выставочных мероприятий в России, ведущее положение среди которых, несомненно, занимает выставка «Лесдревмаш», помогающая нам в самом широком формате ознакомить российских клиентов с передовыми технологиями подготовки деревообрабатывающего инструмента, в полной мере обеспечиваемыми оборудованием марки Vollmer.

2. Компания Vollmer постоянно совершенствует свою программу поставок, пополняя ее технологическими разработками передового мирового уровня и демонстрируя их в ходе участия в основных выставочных мероприятиях. В частности, на выставке «Лесдревмаш-2014» посетители стенда компании Vollmer могут ознакомиться с новинкой в ряду оборудования для заточки рамных пил – станком мод. CAG 200, а также оценить преимущества недавней разработки Vollmer – станка мод. CP 200 для заточки дисковых пил, уже успешнее снискавшие надежное доверие среди широкого круга российских заказчиков.

3. На макроэкономическом уровне введение торговых санкций в совокупности с нестабильностью валютных курсов и сырьевых котировок негативным образом сказались практически на всех отраслях народного хозяйства; не стало

исключением и машиностроение. Необходимо, однако, отметить, что, комплексно рассматривая все компоненты развития партнерских отношений и принимая во внимание широкую известность марки Vollmer на российском рынке, мы вполне можем рассчитывать на нивелирование многих негативных последствий сложившейся экономической ситуации.

4. Выставка «Лесдревмаш» всегда была надежным подспорьем для зарубежных поставщиков оборудования, применяемого в деревообработке, заинтересованных в его эффективном продвижении на российский рынок, возможностью наглядной демонстрации своей продукции самому широкому кругу специалистов отрасли. Мы уверены, что в этом плане не стала исключением и выставка «Лесдревмаш-2014», привлекая внимание большого числа как представителей российской деревообрабатывающей промышленности, так и зарубежных компаний-поставщиков.

Судя по настроениям участников «Лесдревмаш», на данном этапе можно говорить об определенном оптимизме в отрасли: политические сложности не затронули сферу деревообработки в той мере, в которой можно было ожидать. Впрочем, вряд ли стоит делать вид, будто бы изменений нет и вовсе. Во-первых, заметно выросли цены на импортное оборудование западноевропейского происхождения, что, по всей вероятности, уже вскоре приведет к переориентации на азиатский рынок. Кроме того, некоторые из респондентов отмечают определенные сложности с инвестированием и кредитованием, что, безусловно, окажет негативное воздействие на бизнес уже в ближайшем будущем.

Что касается зарубежных компаний, работающих на российском рынке, можно говорить о далеко идущих планах и перспективах долгосрочного сотрудничества. По крайней мере, по отзывам ведущих мировых компаний, участвовавших в «Лесдревмаш-2014», никаких глобальных изменений в стратегическом бизнес-планировании в связи с пресловутыми санкциями против нас не ожидается.

Стоит также отметить исключительно позитивные отзывы участников о самой выставке. Ее значимость и актуальность остаются по-прежнему высокими; большинство компаний остались довольны результатами выставки и не сомневаются в целесообразности дальнейшего участия в ней. Полезные встречи, успешные переговоры, заключение новых контрактов, перспектива реализации очередных проектов – все это стало итогом участия в московской «Лесдревмаш-2014» для подавляющего большинства компаний деревообрабатывающего сектора. Мероприятие достаточно убедительно показало, что сегодня российскому производителю есть что предложить рынку; разумеется, по-прежнему высоким остается и интерес к высокотехнологичному импортному оборудованию. В любом случае отечественные деревообрабатывающие предприятия нацелены на долгосрочную перспективу, а значит, бизнес в России и в дальнейшем будет развиваться. 